



Proceso de Arriendo

PROPIEDADES NUEVAS & USADAS

PASOS A SEGUIR PARA ARRENDAR TU PROPIEDAD

1

Recepción y visita a la propiedad.

2

Estimación y evaluación de precio.

3

Estimación y evaluación de precio de mercado comercial.

6

Contrato de Arriendo, inventario y entrega de propiedad.

5

Visitas y calificación de interesados.

4

Publicación en más de 13 portales comerciales.

Redes sociales incluso de ser el caso activar campaña de Marketing publicitario.

La evaluación del perfil se hace en conjunto con la aprobación del dueño.

El plazo desde que tomamos la propiedad no es exacto. Todo dependerá del mercado y las condiciones del proceso.

Nuestra principal labor es ubicar el mejor arrendatario para que año tras año seguir recibiendo tu prioridad y hacernos cargo de todo el proceso.

